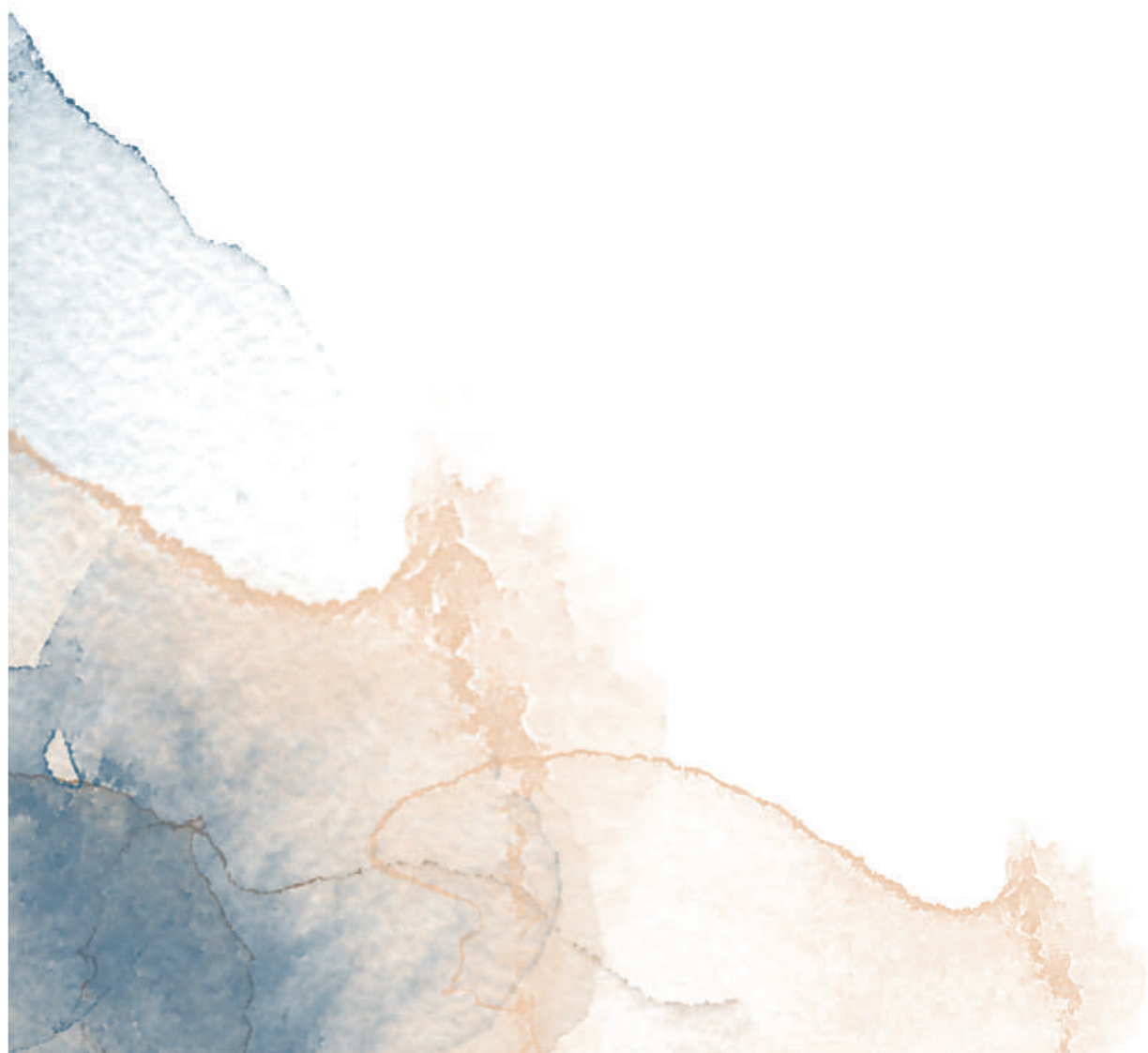




ЗАЙМИСЬ СВОИМ ДЕЛОМ

21

история о том, как найти
свою цель и не заблудиться
на пути к ней



ЗАЙМИСЬ СВОИМ ДЕЛОМ

21

история о том, как найти свою цель
и не заблудиться на пути к ней

Чем я хочу заниматься? Что я умею? Какие таланты у меня есть и в чем мое предназначение? Кто может мне помочь развиваться и двигаться вперед? Для того чтобы ответить на эти вопросы, теперь не обязательно тратить не один десяток лет на поиски себя и своей цели в жизни. Достаточно прийти в кадровый центр «Работа России»: это надежный, быстрый и удобный способ найти отличную работу и получить поддержку ваших самых смелых идей.

Именно об этом рассказывают наши герои – люди, которые очень хотели заняться по-настоящему своим делом, и у них получилось.

Заканчивается непростой 2021 год – и мы можем рассказать вам двадцать одну мотивирующую историю о том, что все возможно.

Бровист София Химич:

Не нужно бояться перемен

СОЛИКАМСК, ПЕРМСКИЙ КРАЙ

Очень многое в своей жизни мы делаем как будто по инерции. Привычная чашка кофе утром, привычный маршрут до работы, привычная работа – из тех, что ничего не дают, кроме стресса и головной боли... И вроде хотел бы что-то изменить, но куда идти, что делать, где найти поддержку? В такой ситуации оказалась и финансовый консультант из Соликамска София Химич.

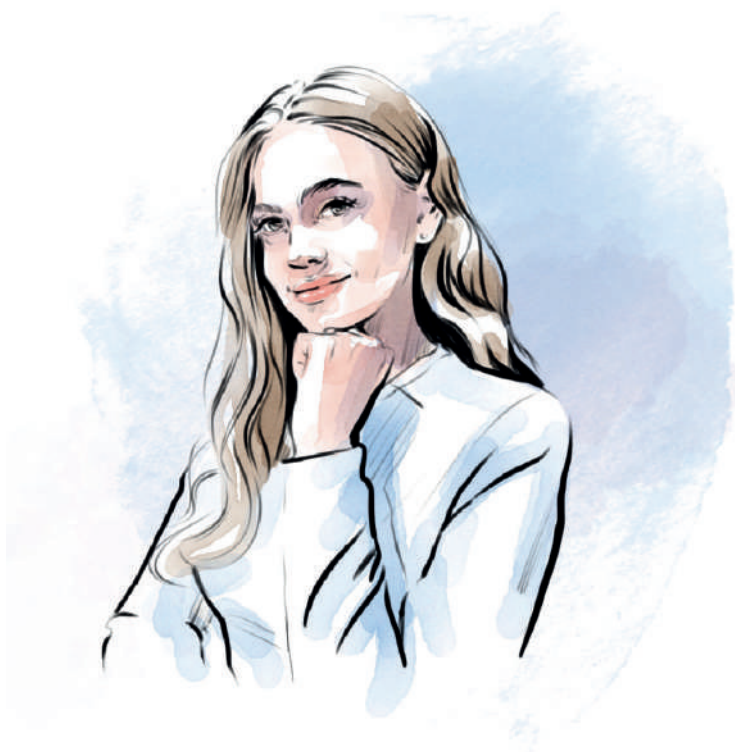
«Утром перед работой я брала в руки пинцет и карандаш и рисовала себе красивые брови, – рассказывает София. – А вечером оформляла брови подружкам или знакомым. Даже на улице всегда смотрела на встречных девушек и мысленно придавала их бровям идеальную форму. На работе при этом все оставалось так же: сложное руководство, проблемные клиенты, маловыполнимые планы».

Оформление бровей, возможно, так и осталось бы просто хобби, но тут случилась пандемия, а антиковидные меры ограничили и приток клиентов, и уровень доходов. София увольняется из банка и встает на учет в центр занятости. Правда, подходящих вакансий ей предложить не могут, зато предлагают получить субсидию на открытие собственного дела.

«Я подумала: раз у меня получается делать красивые брови, почему не превратить хобби в бизнес? – вспоминает София. – Начала изучать нюансы индустрии красоты, прошла практику у действующего мастера и поняла, что это мое».

187

жителей Пермского
края получили
субсидию на открытие
собственного дела



Для того чтобы получить субсидию, нужно было составить и защитить бизнес-план. Здесь у начинающего мастера тоже не возникло проблем: так удачно совпало, что темой ее дипломной работы в колледже как раз и была защита бизнес-плана. Это позволило ей получить более ста тысяч рублей субсидии и открыть свой бьюти-бизнес.

«Я довольно быстро нашла помещение в бизнес-центре и купила дорогостоящее оборудование, – говорит молодая бизнесвумен. – Специальную анатомическую кушетку для клиентов, мебель и, главное, самый новый аппарат для перманентного макияжа. С его помощью выросло и качество моей работы. Меня и раньше хвалили подружки, которым нравилось, как я делала макияж, а теперь по городу пошло сарафанное радио. Конечно, без такой солидной материальной поддержки на первом этапе было бы трудно добиться успеха».

Что дальше? Теперь София вдобавок к перманентному макияжу может предложить клиенткам красивые татуировки: она получила новую специальность и теперь может работать еще и как тату-мастер. Студию, похоже, придется расширять. Еще теперь она сама себе начальник, сама выстраивает свой рабочий график, больше зарабатывает и с гораздо большей радостью идет по утрам на работу.

«Не зря говорят, что перемены – к лучшему, – смеется София. – Я убедилась в этом на своем примере. Многие люди мечтают заниматься любимым делом, но им не хватает решимости. Не нужно бояться перемен. Если внутри себя вы приняли какое-то решение, надо ему следовать».

Фермер Ольга Свирид:

*Уверена, у нас еще будут свои
молочные реки!*

СЕЛО ВЕШКЕЛИЦА, РЕСПУБЛИКА КАРЕЛИЯ

Вешкелицу – старинное карельское село – называют карельской Венецией. В самом селе и вокруг него – двенадцать озер редкой северной красоты. И свое название Вешкелица получила как раз из-за воды: Veskelus в переводе с карельского означает «деревня, богатая водой». А еще это место богато людьми, которые точно знают: строить свою жизнь надо самостоятельно и рассчитывать только на свои силы. Такая семья у местной жительницы Ольги Свирид.

В 2005 году тогда еще безработная Ольга Свирид обратилась в службу занятости, где ей предложили пройти обучение по программе «Начни свой бизнес». Затем муж и сын получили от СЗН субсидию на открытие стартапов. Выкупили десять гектаров земли бывшей зверофермы и организовали фермерское хозяйство.

«Наш зверосовхоз когда-то гремел на весь Советский Союз, – вспоминает Ольга. Здесь разводили норку семи пород, песцов трех пород и чернобурых лис. Работали здесь около трехсот человек. Но с новыми экономическими условиями предприятие не справилось: банкротство, смена собственников, и в итоге запустение».

Разрушенные постройки и заросшие бурьяном покосы Ольга выкупила для того, чтобы создать здесь собственное подворье. Завели два десятка голов скота, занялись выращиванием овощей: полгектара под морковь, два гектара под капусту. В основном справляются сами, но в сезон нанимают односельчан. Подрабатывают здесь и местные школьники.

351

безработный в Карелии
открыл своё дело с
начала года



«Я выкупала эти земли с тем прицелом, чтобы все восстановить и организовать большое хозяйство, – рассказывает Ольга. – Но того, что мы здесь зарабатываем, на восстановление не хватило бы никак. Это очень большие деньги. Брать кредиты тоже довольно рискованно для сельского хозяйства. Слишком многое зависит от того, какой будет урожай, как будет прирастать поголовье. Поэтому, когда узнала, что можно получить грант на развитие, сразу ухватилась за эту идею».

Ольге удалось получить поддержку от Минсельхоза в размере 3 млн руб. на разведение бычков, а затем и в 30 млн – на молочную ферму.

Служба занятости по-прежнему помогает семейному бизнесу. Например, подбирает людей на уборку урожая и другие работы. А в этом году помогли обучить технолога молочного производства – без него нельзя было открыть ферму.

«Сделаем ремонт, и надо, чтобы уже к лету поголовье было дойное, планируем до 30 голов. И молодняк 53 головы, – делится Ольга. – Пока мы продавали только мясо, все молоко уходит, чтобы поить телят. Но я уверена, что у нас получится и реализовать молоко. У нас большая площадь, есть место для выпаса – обязательно должны появиться и свои молочные реки!»

Владелец бургерной Олег Цыганков:

*Поддержка государства для
предпринимателей важна максимально!*

ГОРОД ЛАБЫТНАНГИ, ЯМАЛО-НЕНЕЦКИЙ АО

Олег Цыганков по специальности – геофизик, но по профессии ему удалось отработать всего четыре года. Когда работа по поиску месторождений для него закончилась, в небольшом северном городе Лабытнанги он открыл первую в округе бургерную.

«Таких заведений у нас на тот момент не было вообще, – вспоминает Олег. – Да и я особо не представлял, что и как делать. Поэтому за образец взял бургеры известных сетевых марок: изучал, что туда добавлено, из чего и как их делают. Теперь мы окрепли, поняли, что можем и сами, и у нас появились свои, оригинальные бургеры».

Действительно, бизнес у Олега окреп настолько, что сейчас за его бургерами приезжают даже из соседних городов: у заведения, например, появились свои постоянные клиенты из Салехарда. Возникла потребность в том, что какие-то вопросы по бизнесу нужно делегировать. Только кому?

И Олег пошел искать директора своей бургерной в центр занятости, где ему и посоветовали обратить внимание на информационного аналитика Алену, уже год стоявшую на учете по безработице – увы, безрезультатно.

«Алена в качестве директора мне подошла идеально, – делится Олег. – Я даже думаю, что со временем она в своей карьере может пойти дальше. У нее отличная хватка, она умная, амбициозная и ей, конечно, есть куда расти!»

57 600 рублей

таков на Ямале размер
субсидии работодателю
за каждого трудоустроенного
безработного



Найти человека, которому можно, не боясь, передоверить свой бизнес, – важное дело. Не менее важным оказалось, что, приняв Алену на работу, Олег смог воспользоваться возможностями программы субсидирования найма. По ней работодатель, если он берет в штат безработного, получает субсидию.

«Я свой бизнес ставил и развивал сам, – говорит Олег. – Безо всяких грантов и программ. Поэтому, конечно, когда государство предлагает предпринимателю хоть какие-то меры поддержки – это для меня очень важно. Субсидирование найма – очень полезная история. Ведь не секрет, что многие предприниматели стараются не оформлять людей официально, чтобы избежать лишних выплат. А это неправильно. Может быть, государство могло бы пойти дальше и рассмотреть возможность компенсировать взносы за сотрудников, скажем в Пенсионный фонд или соцстрах, если, скажем, у предпринимателя доходы ниже какого-то уровня? Уверен, если бы такое решение было принято, с серыми зарплатами по всей стране было бы покончено».

Заведующая детским садом Елена Даниленко:

Все надо делать по любви!

ПОСЕЛОК ТАРУТИНО, КРАСНОЯРСКИЙ КРАЙ

Елена – педагог по образованию и по призванию – сейчас заведует детским садом в маленьком красноярском поселке Тарутино. Из Красноярска, где она жила и работала раньше, сюда ее позвала любовь – и не только к детям. Все бросить и переехать к любимому мужчине – и так достаточно отчаянный шаг для многодетной матери, а если к этому добавить и поиск работы, и попытки обжиться на новом месте, то эта идея кажется в принципе маловыполнимой.

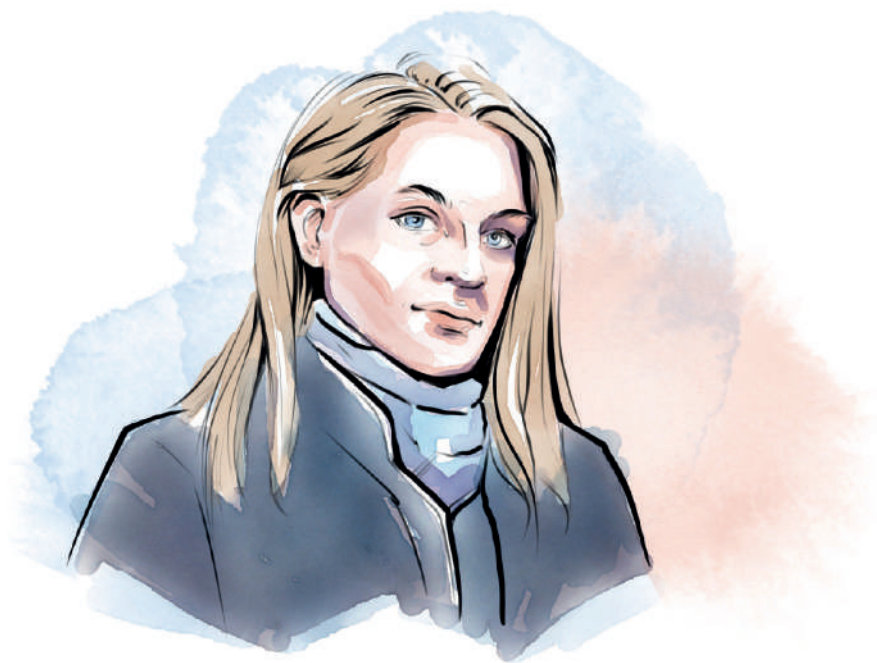
Красноярск – город-миллионник, а в Тарутине всего четырнадцать улиц. Приживется ли здесь заместитель директора большой красноярской школы? Да, если воспользуется условиями специальной программы от краевой службы занятости.

«Оказалось, – говорит наша героиня, – в крае существует целая программа для тех, кто хочет построить свою жизнь на новом месте. Компенсируется проезд к месту работы и обратно, на дорогу дают суточные, даже аренду жилья компенсируют. И что уж было совсем неожиданно, дают еще и единовременную помощь».

Такую помощь – 40 тысяч рублей – получила и Елена. Нечего и говорить, что она оказалась как нельзя кстати.

100

жителей края,
планирующих
переезд,
намереваются
поддержать
в Красноярском
крае в 2021 году



«Тут важны не только деньги, – уточняет муж Елены Евгений. – Лена очень любит детей, она на этой работе как рыба в воде. И то, что государство так поддержало ее желание жить в маленьком поселке и воспитывать здесь детей, говорит о том, что ее дело и ее профессию уважают. Это добавляет значимости тому делу, которым ты занимаешься».

К новой заведующей в садике быстро привыкли: когда ты любишь то, что делаешь, и тех, кто вокруг, это всегда заметно и вызывает уважение.

«Когда я здесь, все дети мои, – улыбается Елена. – Своих у меня четверо, а по факту получается – пятьдесят!»

Овощевод Николай Шадрин:

Я ухватился за идею огуречного бизнеса

СЕЛО ШЛЯПНИКИ, ПЕРМСКИЙ КРАЙ

Каждый день Николая Шадрина начинается и заканчивается в новой теплице. Работы там всегда хватает: прополка, подвязка, прищипывание, да мало ли чего еще. Ведь огурцы, посаженные в теплице, требуют постоянного внимания.

Уже несколько лет Николай Макарович кормит своими огурцами всю округу, а огурцы кормят Николая Макаровича. Правда, раньше выращивать овощи семейство Шадриных могло только в сезон.

«Несколько лет мы с супругой выращивали и продавали свои огурцы, – рассказывает Николай Шадрин. – Нам давно хотелось попробовать выращивать и продавать их и в межсезонье, весной, когда после зимы спрос особенно высок. Поэтому я ухватился за идею круглодичного огуречного бизнеса».

107 800 руб.

на организацию собственного дела предоставляют
безработным в Пермском крае в качестве субсидии



Откуда вообще взялась идея выращивать огурцы на продажу? Все просто. Когда Шадрины из Перми вернулись в свое родное село, престижные вакансии и высокооплачиваемые должности здесь их, конечно, не ждали. Для людей предпенсионного возраста в деревне работы практически нет, а какая есть, та совсем копеечная. Поэтому и решили Шадрины зарабатывать на огурцах. А что делать зимой?

«Помогла родственница, которая много лет работает агрономом на одном крупном сельскохозяйственном предприятии, – делится Николай Макарович. – Она подсказала, что за один плодотворный сезон работы тепличного хозяйства можно заработать столько, что хватит прожить весь год. После этого я твердо решил заняться этим делом».

Но одного решения, конечно, для такого дела мало – нужны средства, которые можно вложить в строительство и развитие. Возможность получить их появилась, когда Николай Шадрин встал на учет в территориальный отдел центра занятости. Там ему предложили субсидию на открытие собственного бизнеса.

«Я прошел подготовительные курсы по основам предпринимательства, защитил бизнес-план и сумел получить субсидию, – говорит овощевод. – На эти деньги я закупил материалы для теплицы, оборудование по обогреву и уходу, районированные семена, удобрения, подготовил почву и начал растить свой маленький бизнес. Надеюсь, со временем он вырастет в большой!»

Владелица бренда сумок Рузанна Акопян:

Мне просто нужна была точка опоры

ГОРОД ВЛАДИМИР, ВЛАДИМИРСКАЯ ОБЛАСТЬ

Сумки-шоперы, которые шьют в мастерской Рузанны Акопян, сегодня продаются на Wildberries и пользуются неплохим спросом: они отлично заменяют пластиковые пакеты и вписываются в современные экологические тренды.

Но могла ли представить магистрантка кафедры автоматизации технологических процессов, что единственный технологический процесс, который будет приносить ей радость, – это свое швейное производство?

«Совсем нет, – смеется Рузанна, – конечно, я даже никогда не представляла, что буду этим заниматься и что мне будет так нравиться это дело. После университета я даже успела поработать по своей специальности на заводе. Это было достаточно консервативное место, где люди гордились, что проработали в одной должности 60 лет. Когда я представила, что тоже так законсервируюсь – и даже стану ветераном труда, – я по-настоящему испугалась. Поэтому, если посчитать, сколько я работ сменила, наверное, наберется с десяток».

Хотелось движения, развития, творчества, и во время декрета, когда энергичной Рузанне было особенно непросто сосредоточиться только на домашних заботах, она вдруг открывает для себя вязание, которым раньше никогда не занималась. Отсмотрев десятки роликов, учится вязать интерьерные корзинки и даже начинает учить этому других на мастер-классах. Дальше – больше: хочется делать уже не просто корзинки, а сложные сумки, с кожаными вставками, с затейливой фурнитурой. Но сколько должна стоить такая сумка, чтобы окупилась

3

безработные женщины
с детьми дошкольного
возраста получили помощь
как самозанятые во Владимире



и вложения в материалы, и время, потраченное мастерицей? Ведь у Рузанны нет ни собственного бренда, ни таких объемов производства, чтобы это увлечение стало основным доходом. При этом ходить на свою основную работу – в фирму, которая занимается продажей оборудования для инжиниринга, – уже тоже неважноту.

«Тяжело, когда ты понимаешь, что на продажи никак не можешь повлиять, – делится Рузанна. – Это, наверное, беда всех продавцов: клиент хочет взять на одну сумму, а тебе надо продать ему на другую, на большую. Ты ищешь какие-то варианты, пускаешься на какие-то хитрости – и в конечном итоге я так от этого устала, что уволилась и встала на учет в центр занятости».

В центре занятости целеустремленную Рузанну пригласили в бизнес-инкубатор. Обучающие курсы, новые знакомства, интересные идеи... Эта атмосфера так ее захватила, что она становится индивидуальным предпринимателем, составляет бизнес-план и получает 100 тысяч рублей на развитие своего дела.

«Я только купила оборудование – швейные машины, стол для раскроя, наняла швей – и нас закрыли на карантин, – вспоминает Рузанна. – Казалось, все задуманное уже больше не воплотится. Но мы быстро переориентировались и стали шить маски. Это помогло удержаться на плаву и все-таки вернуться к тому, чем я планировала заниматься. Теперь-то я понимаю, что на самом деле мне просто нужна была точка опоры – и благодаря субсидии я ее получила».

Кадастровый инженер Евгений Кашин:

Нет работы? Открой свое дело!

СЕЛО ОРДА, ПЕРМСКИЙ КРАЙ

Почему талантливая молодежь не остается в регионах? Это очень, очень давний вопрос. Наверняка и молодого Ломоносова тоже уговаривали остаться в Холмогорах: мол, где родился, там и пригодился... Но талант всегда ищет возможности, а они, как правило, сосредоточены в больших городах. Москва, Санкт-Петербург, крупные областные центры... Означает ли это, что если ты родился в небольшом селе и получил интересную специальность, тебе тоже нужно уезжать? Нет, решил Евгений Кашин из Орды. И встал на учет в местный центр занятости.

«Я кадастровый инженер, – рассказывает Евгений. – Получил высшее профильное образование. Конечно, именно по этому профилю я и хотел работать, причем в своем селе. Но увы: вакансий для меня не было – и было понятно, что вряд ли они появятся в ближайшем будущем».

Видя, как важно для молодого человека заниматься выбранным делом, специалисты центра занятости предложили Евгению не искать работу, а создать себе рабочее место самостоятельно. Он зарегистрировался как индивидуальный предприниматель и открыл в Орде службу кадастровых услуг. А специалисты центра помогли ему получить субсидию на открытие своего дела. Евгений составил и защитил бизнес-план, после чего смог вложить более 100 тысяч рублей в нужное оборудование.

187

безработных
в Пермском крае
получили субсидию
на открытие своего дела



«Мою работу нельзя делать без высокоточного оборудования, – объясняет Евгений. – С его помощью можно проводить измерения с точностью до миллиметра. Ошибиться нельзя, от кадастрового инженера ждут высокой точности, все неясности могут довести до судебных споров. Сам я такое оборудование купить бы не смог, поэтому спасибо службе занятости за предоставленную субсидию».

Теперь, если жителям Орды требуется сделать межевой план или технический план помещения, они знают, к кому обращаться!

Инспектор отдела ЦЗН Полина Подшивалова:

Я благодарна судьбе, что все так сложилось!

ГОРОД ОМСК, ОМСКАЯ ОБЛАСТЬ

Пандемия коронавируса – одно из самых сильных потрясений, с которыми столкнулся мир за последние несколько лет. Слишком ко многим изменениям нам пришлось быстро привыкать: масочный режим, ограничение передвижений, дистанционная работа и QR-коды... Не каждый бизнес, особенно тот, что связан с большим потоком клиентов, смог пережить это время. Так случилось и со страховой компанией, где работала омичка Полина Подшивалова. Из-за пандемии и связанных с ней ограничений Полина потеряла работу.

«Весной 2021 года мне пришлось встать на учет в центр занятости, – вспоминает Полина. – И здесь мне рассказали о такой форме поддержки населения, как социальный контракт. Оказалось, выплаты от государства можно использовать не только для открытия своего дела, но и для того, чтобы как-то справляться, пока ищешь работу».

до 44 000 руб.

в рамках социального контракта могут
получить безработные омичи



Социальный контракт – это не заем, а своего рода подъемные от государства. Возвращать их не нужно, но и тратить надо с умом: на продукты, новую одежду или оформление медицинских справок, если это необходимо для трудоустройства. Как говорит Полина, это была хорошая помощь для того, чтобы выйти из тяжелой жизненной ситуации.

«Во время заключения контракта мне выдали список того, на что можно потратить полученные деньги. На первые две выплаты я купила продукты питания, на третью приобрела ребенку необходимые вещи, – рассказывает Полина. – То, что я обратилась в центр занятости, обернулось для меня настоящей удачей. Кроме материальной помощи, мне нашли еще и отличное место».

Поиск работы в центре занятости привел Полину... в центр занятости. Ей предложили вакансию в кировском отделе. Сыграло свою роль то, что такая работа чем-то похожа на ту, которой она занималась раньше: нужно уметь общаться с людьми, предлагать решение для их проблем, выбирать для этого наиболее эффективные способы. Теперь Полина – ведущий инспектор, и коллеги уверены: на этом месте у нее проснулся настоящий талант!

«Я теперь работаю в отличном коллективе и благодарна судьбе за то, что все так сложилось, – улыбается Полина. – Теперь, когда я вижу, как важна бывает своевременная помощь, я тоже стараюсь помогать тем, кто к нам обращается!»

Главный бухгалтер Виктория Макаревич:

После школы я не знала, куда податься

ГОРОД УЖУР, КРАСНОЯРСКИЙ КРАЙ

Кем ты будешь, когда вырастешь? От современных детей с будущей профессией требуют определиться уже чуть ли не в начальной школе. Что делать тем, кто не может выбрать свой маршрут даже в выпускных классах? Вопрос открытый. А ведь таких детей не так и мало. Например, Виктория Макаревич даже на выпускном вечере, когда все вокруг обсуждали, где будут учиться, понятия не имела, чем хочет заниматься. Только к концу лета девушка поняла, что ей интересна экономическая сфера, но поезд ушел, подавать документы в институт уже было поздно...

Через полгода с удостоверением об окончании бухгалтерских курсов при ПТУ она пришла в местный центр занятости.

«Я была расстроена, что все учатся, а у меня никакого образования нет. Даже не знала, что мне делать, где работать, куда идти. И когда в центре занятости мне дали направление в Ужурскую районную больницу, я была по-настоящему счастлива: повезло! До сих пор помню это чувство».

Ужурская районная больница обслуживает больше 30 тысяч человек. В ней лечатся и те, кто живет в красноярском городе Ужуре, и жители ближайших сел. Это крупный медицинский центр со стационаром, поликлиникой и лечебно-диагностическим центром. Просто так сюда работать не попадешь. Девушке действительно повезло: мало того, что для нее нашлась вакансия в кадровом отделе, так еще и со временем ей удалось-таки найти применение свидетельству бухгалтера.

580

выпускников
трудоустроила
служба занятости
Красноярского края
в 2021 году



«В кадровом отделе я заполняла трудовые книжки и приказы, – рассказывает Виктория. – Со временем меня заметили и предложили уже бухгалтерскую работу. Как только я поняла, что действительно хочу этим заниматься, поступила в техникум на бухучет. И в 22 года меня уже сделали заместителем главного бухгалтера больницы!»

Как можно объяснить такой быстрый карьерный старт? Просто человек оказался на своем месте и получил мощный стимул для развития. Через 13 лет, уже с дипломом о высшем образовании, Виктория стала главным бухгалтером больницы, она работает в этой должности и сейчас.

«Не представляю, как сложилась бы моя жизнь, не приди я тогда в центр занятости, – говорит Виктория. – По сути, это решение определило всю мою дальнейшую судьбу. Я стала признанным специалистом в своей сфере, у меня трое детей. Хочется, чтобы кто-то обязательно стал врачом. Ведь здравоохранение – это очень важная сфера!»

Совладелица онлайн-школы Любовь Бардадинова:

*Итальянский – это красивый язык
и отличный бизнес!*

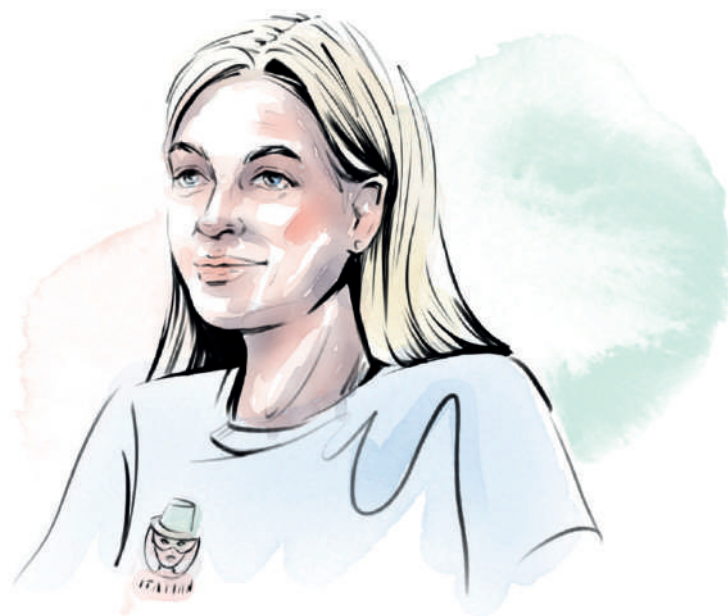
ГОРОД ВЛАДИМИР

В 2020 году во всем мире закрывались государственные границы. А для жительницы Владимира Любови Бардадиновой они, наоборот, раздвинулись максимально. Теперь каждый день она общается с самыми разными людьми со всего мира. Как так?

«В середине 2020 года я осталась без работы, – рассказывает Любовь. – Я трудилась бухгалтером, но из-за пандемии у компании наступили трудные времена, и меня, что называется, «попросили». Деваться было некуда – пришлось идти в центр занятости».

Любовь работала бухгалтером – именно в этой сфере она и хотела найти себе новую работу. Но безработных бухгалтеров на тот момент во Владимире было куда больше, чем вакансий для них. И в центре занятости ей рассказали о программе господдержки для самозанятых. Любовь обдумала эту идею и поняла: это оно!

«Я долгое время была студенткой у учителей итальянского языка, – говорит Любовь. – И тут подумала: у меня уже достаточно знаний, чтобы преподавать самой. Нужно только современное оборудование: смартфон, модем, компьютер. Для безработной, конечно, это серьезное вложение. Но по программе господдержки я могла получить 100 тысяч стартового капитала. Так почему бы не рискнуть?»



В конце мая женщина зарегистрировалась как самозанятая. А уже в начале июня вложила полученные деньги в организацию онлайн-школы. Сейчас в ней обучается 50 человек. География обширна. Итальянский вместе с учительницей из Владимира учат не только наши соотечественники, но и студенты из Германии, Англии, Канады.

«Пандемия, с одной стороны, оставила меня без работы, – рассуждает Любовь, – а с другой – именно благодаря ей во всем мире очень вырос интерес к обучению. Так что теперь для меня итальянский не просто красивое хобби, но еще и отличный способ заработка!»

100 000 руб.

на открытие своего дела в качестве субсидии
получили 8 человек во Владимире

Отельер Анна Каллиева:

*Отдохнуть на Белом море можно не хуже,
чем на Черном!*

ГОРОД РАБОЧЕОСТРОВСК, РЕСПУБЛИКА КАРЕЛИЯ

Поселок Рабочеостровск у Белого моря многие помнят по кадрам из фильма «Остров» – именно в этом месте проходили съемки ленты Павла Лунгина. Поселок небольшой – здесь живут 2 тысячи человек. Зато он лежит на пути всех, кто едет на Соловки, а это десятки тысяч человек каждый год. Здесь, разделив свой большой дом на две части, открыла семейную гостиницу Анна Каллиева. Она осталась без работы после рождения сына, но не опустила руки: благодаря помощи центра занятости Анне удалось запустить собственный бизнес.

«Вместе с мужем Кириллом мы сделали ремонт во второй половине своего дома, – рассказывает Анна. – Но для комфорта гостей не хватало бытовой техники, мебели и постельного белья. На 250 тысяч рублей, которые мы получили на развитие, как раз удалось докупить все, что нужно. Так у нас получился гостевой дом: очень уютно и по-домашнему. Сейчас отдых на белом море – очень популярное направление, не меньше, чем Черное».

За два с небольшим месяца до закрытия северного курортного сезона Анна с супругом приняли больше 300 гостей. Теперь карельские отельеры надеются, что спрос не упадет и с закрытием навигации: рыбалка, охота, горнолыжный сезон – по их прогнозам, гостей меньше не станет. Так что гостевой дом Каллиевых, вполне возможно, будет расширяться.



«Мы точно не будем останавливаться на том, что имеем сейчас. Мы уже составили план развития и прикинули возможные вложения, – рассуждает Анна. – Предстоит еще много сделать: нужно завершить строительство веранды, обустроить несколько номеров на мансардном этаже. И конечно, поставить баню. Это обойдется примерно в 500 тысяч рублей».

Где взять такую сумму? Снова поможет управление труда и занятости. Специалисты уже пообещали Анне, что изучат ситуацию и подберут программу, по которой она сможет получить такую помощь.

до 116 млн руб.

увеличено финансирование на поддержку
предпринимательских инициатив
безработных жителей Карелии

Системный администратор Игорь Пыркин:

Центр занятости сэкономил мое время

СЕЛО ШЕМУРША, РЕСПУБЛИКА ЧУВАШИЯ

Диагноз ДЦП никак не помешал Игорю Пыркину отучиться на программиста в подмосковной Дубне: по результатам ЕГЭ талантливого парня из сельской школы сразу приняли в вуз. Правда, остаться в Москве после учебы он не захотел.

«Конечно, для специалистов по IT в Москве гораздо шире рынок труда, – делится Игорь. – И я даже какое-то время работал – правда, неофициально. Но я был нужен дома, надо было помогать родителям, да и работа нужна была и официальная, и постоянная. Поэтому, как только вернулся в Чувашию, сразу встал на учет в центр занятости».

Для Игоря нашли подходящую программу: заключили договор с организацией, которая получила субсидию для его адаптации на рабочем месте. Освоиться в работе ему помогал опытный наставник. Он сразу отметил, что у парня есть и ответственность, и настойчивость. Поэтому, после того как программа адаптации закончилась, Игорю подобрали постоянное место работы: в Шемуршинской районной больнице.

«В больнице лечат людей, а я лечу их компьютеры, – смеется Игорь. – Вся компьютерная техника на мне: слежу, чтобы все работало как надо, а если просят, то и ремонтирую, конечно».

525

соискателей с ограниченными
возможностями здоровья
нашли работу в Чувашии
в 2021 году



Так молодой программист получил свою первую постоянную работу, а это придало ему уверенности в себе и в своих силах.

«Центр занятости сэкономил мое время, – говорит Игорь. – Конечно, в Шемурше не валом работы по моей специальности. Да и в таких маленьких селах, как наше, обычно на вакантные должности устраивают своих родственников или знакомых. Так что было очень здорово получить работу так быстро».

Теперь, когда Игорь точно знает, что отлично справляется со своей работой, и уже получил нужный опыт, можно загадывать и выше. Возможно, скоро в Google появится новый программист из чувашского села?

Директор завода Сергей Ферапонтов:

*После первого «выездного отдела кадров»
мы взяли на работу 19 человек*

ГОРОД БАРНАУЛ

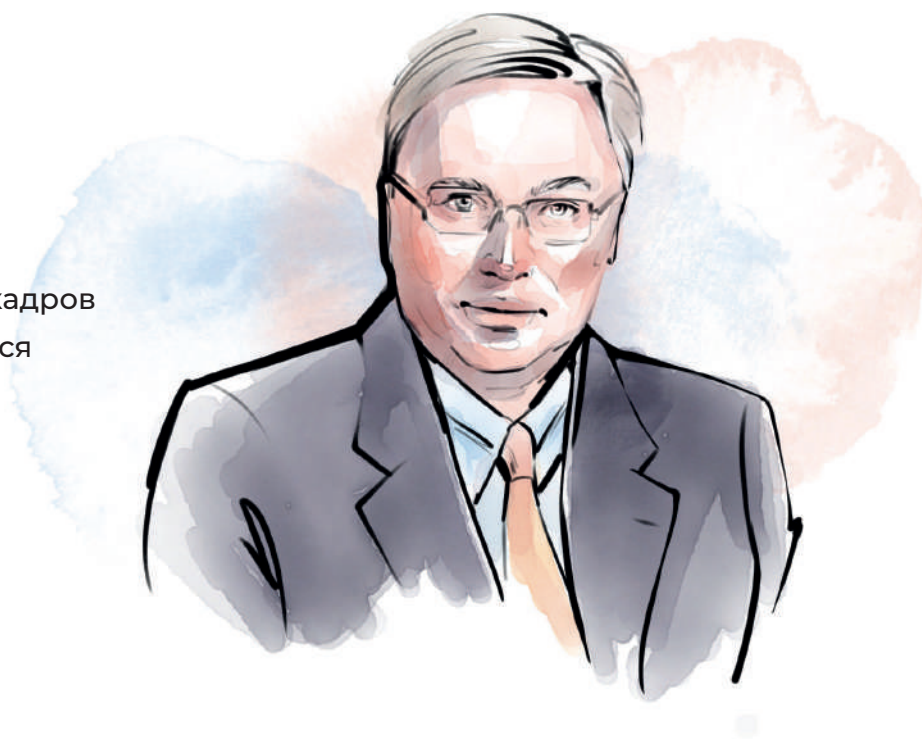
Пока промышленные гиганты в период пандемии испытывали уныние и искали новые рынки сбыта, барнаульский Завод механических прессов готовился к запуску нового производства. Предприятию нужно было наладить выпуск дисков колес для сельскохозяйственной техники и тракторов.

«Для запуска совершенно нового производства нам нужно было найти сразу 35 человек в Барнауле: начальника участка, инженера, оператора автоматических и полуавтоматических линий станков и установок, электромонтера, электросварщика на автоматических и полуавтоматических машинах, – объясняет директор завода Сергей Ферапонтов. – Самостоятельно решить такую огромную кадровую задачу мы не могли».

Именно поэтому за помощью в подборе кадров – от начальника участка до повара – руководство обратилось в центр занятости населения. Здесь развернули активную работу: в сжатые сроки специалисты центра подобрали соискателей из своей базы на все вакансии. Все данные сразу же направлялись кадровой службе завода. Из сотен кандидатов по резюме выбирали лучших и уже их приглашали на очные собеседования. На базе центра занятости даже проводили выездные отделы кадров завода.

50

выездных отделов кадров
ежегодно проводится
в Алтайском крае



«После первого же такого “выездного отдела кадров” мы трудоустроили 19 человек, – рассказывает Сергей Ферапонтов. – Видя, что дело пошло, мы с кадровым центром заключили соглашение для дальнейшей работы. Особенность центра в том, что через него есть возможность подбирать персонал на перспективу – среди тех, кто находится под риском увольнения с других предприятий из-за сокращения производства, а значит, мы можем присмотреть ценные кадры для себя. И конечно, масштабные информационные компании, которые запускает “Работа России”, помогают привлекать максимум соискателей».

Барнаульский Завод механических прессов постоянно занимается модернизацией выпускаемого оборудования, ведь рынок сбыта продукции предприятия – 63 страны. Такой подход к делу требует постоянного поиска и подготовки новых специалистов. Так что на заводе уверены: плодотворное сотрудничество с центром занятости поможет предприятию не только удержаться на плаву, но и развиваться в дальнейшем.

Грумер Юлия Пискленова:

Свое дело решило мои проблемы

ГОРОД КРАСНОДАР, КРАСНОДАРСКИЙ КРАЙ

В 2020 году Юлии Пискленовой пришлось уйти с работы: мама перенесла тяжелую операцию, муж работал в другом городе, дома двое детей – работать по графику с 9.00 до 18.00 она больше не могла.

«Я работала помощником генерального директора в управляющей компании, – вспоминает Юлия. – Это неплохая работа, которая меня полностью всем устраивала бы, если бы не четкий график. А следовать ему я уже больше не могла – была нужна дома. Поэтому пришлось уволиться и встать на учет в центр занятости».

Поначалу ей пришлось попробовать себя в роли курьера и разносить корреспонденцию. Конечно, для человека с двумя высшими образованиями – юридическим и экономическим – это совсем не работа мечты. Поэтому ей предложили попробовать открыть собственное дело, а государство оказало бы ей помощь, которая помогла бы сориентироваться на первых порах.

«Для того чтобы получить субсидию, мне надо было написать бизнес-план, – рассказывает Юлия. – Дело как раз происходило в разгар пандемии, поэтому локдаун для меня прошел с максимальной пользой. И когда план был готов, я смогла получить 290 тысяч рублей».

>200

безработных стали
предпринимателями
при поддержке службы
занятости края



На что пошли эти деньги? На оборудование грумингового салона для животных.

«Я из семьи ветеринарных врачей, – объясняет Юлия. – Поэтому, когда речь зашла об организации своего бизнеса, сразу подумала: буду заниматься животными. В Краснодаре есть салоны по уходу за животными, где им можно сделать стрижку и прическу, но мне захотелось, чтобы этот бизнес был организован на высоком уровне. Поэтому я взяла франшизу у известной московской груминговой сети».

Для собачьей парикмахерской нужно много специального оборудования: столы с особым покрытием и крепежом, особым образом устроенные ванны... А поскольку салон открывали в пандемию, понадобилась установка рециркуляторов воздуха. Такие вложения окупились: сейчас к Юлии приходят около ста лохматых клиентов в месяц.

«Конечно, всплеск идет весной, – говорит Юлия. – Тогда все приводят к нам своих питомцев на стрижку. Но и в конце года тоже работа есть. Так что уже можно говорить, что открытие своего дела решило мои проблемы. Конечно, свой бизнес требует не меньше времени, чем работа в найме (а то и больше). Но зато этим временем я могу распоряжаться сама!»

Кстати, уже через год Юлия смогла отказаться от франшизы и теперь работает самостоятельно. Главное – начать!

Воспитатель Оксана Курилина:

Никогда не думала, что буду так радоваться тому, что меня сократили!

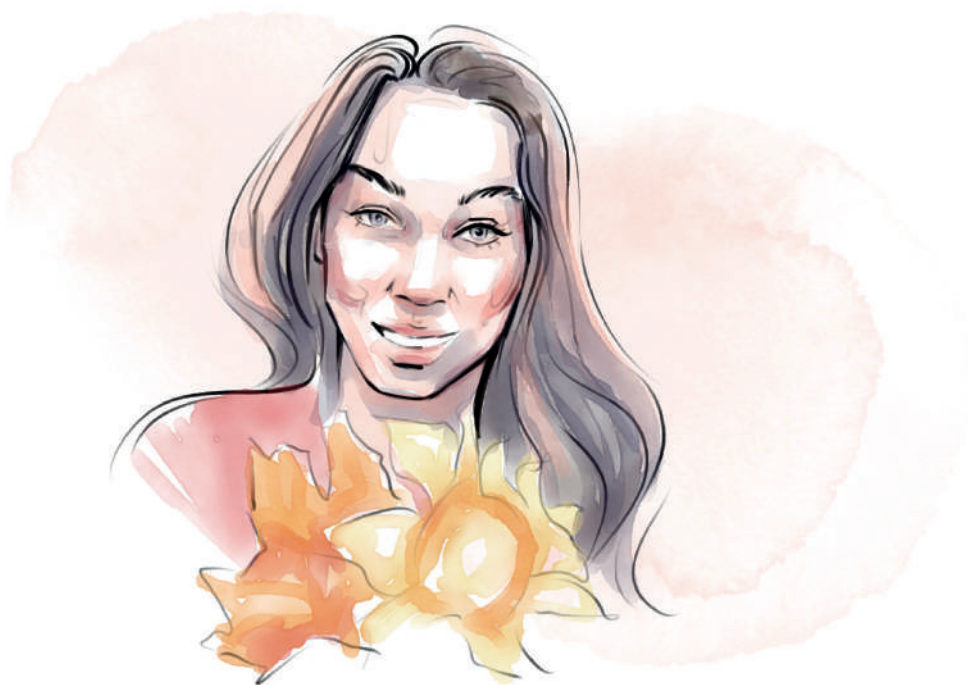
ГОРОД ЛОДЕЙНОЕ ПОЛЕ, ЛЕНИНГРАДСКАЯ ОБЛАСТЬ

Д а, сначала известие о том, что Оксану сокращают, стало причиной ее депрессии. Зато сейчас она, кажется, нашла дело своей жизни. Как это стало возможным?

«Когда меня сократили, я была в шоке, – говорит Оксана Курилина. – Предприятие, где я работала секретарем, решило перестроить свою структуру. Я одна воспитываю двоих детей, параллельно учусь в университете, и без постоянной работы нам пришлось бы туго. Что мне оставалось делать? Пошла на учет в центр занятости».

Специалисты центра занятости начали думать, чем помочь. Возможно, стоило бы подумать, как поставить на коммерческие рельсы хобби Оксаны: ей нравится делать прически. А может быть, нужно принять во внимание то, что она как раз получает педагогическую специальность. Что выбрать?

«Мне предложили субсидию на открытие парикмахерской, – вспоминает Оксана. – Но открывать свой бизнес я точно была не готова. Тогда начали думать в сторону педагогической деятельности. И здесь я поняла: мое. Моя бабушка и мама тоже были педагогами, и мне вдруг также захотелось работать в детском саду».



Образование Оксаны позволяло ей работать в садике психологом. Для того чтобы взять на себя роль воспитателя, ей пришлось пройти переквалификацию. С этим помогли в центре занятости. И пройдя нужный курс по дошкольному образованию, она устроилась в садик.

«Теперь я точно знаю: главное в жизни – найти то, что тебе нравится, – делится Оксана. – У меня как будто крылья появились, так мне нравится то, что я сейчас делаю. Поработав в одном садике, я даже рискнула перейти во второй. Сейчас занимаюсь с детьми, у которых есть проблемы со здоровьем. Это непростая работа, но и отдача от нее большая. Вспоминая тот год, когда я осталась без работы, могу сказать: сейчас я только рада, что меня тогда сократили!»

>5000

жителей Ленинградской области прошли обучение
при содействии службы занятости в 2021 году

Инженер

Анна Соловьева:

*Мои сокурсники работают непонятно где,
а я нашла работу на производстве*

ГОРОД ТУЛА, ТУЛЬСКАЯ ОБЛАСТЬ

Сразу после того как стала бакалавром, Анна Соловьева пошла искать работу в центр занятости.

«Причем с конкретным прицелом: я точно знала, на какое предприятие хочу. К моему огромному удивлению, мне вообще ничего не понадобилось делать. Специалисты сказали: да, хорошо. И в кратчайшие сроки я уже работала, где хотела».

Анну, готового инженера по теплогазоснабжению и вентиляции, на одно из крупных тульских предприятий взяли на стажировку. По договоренности с центром занятости, на такой стажировке к молодому специалисту прикрепляют опытного наставника. Он вводит вчерашнего студента в курс дела и объясняет азы профессии. А дальше уже дело за стажером: сумеешь себя показать – останешься работать. У Анны это получилось.

«Самое интересное, что я получила работу, строго говоря, не напрямую по своей специальности, – объясняет девушка. – Сейчас я инженер по подготовке и ремонту оборудования. Но она мне нравится даже больше! На стажировке мне как раз объяснили, что и как надо делать, и я решила: боже, как мне все это нравится!»



Анна не скрывает своего восторга: кажется, на новой работе ей действительно нравится абсолютно все. «Коллектив отличный, хороший доход, возможность учиться в магистратуре, – перечисляет она. – Обратиться в центр занятости оказалось отличной идеей. Сейчас мои сокурсники, которые искали работу самостоятельно, работают непонятно где и непонятно кем. А я работаю на производстве, в реальном секторе и в свое удовольствие!»

>72%

выпускников из числа обратившихся
в Тульской области трудоустроено при
содействии службы занятости в 2021 году

Владелец производства Никита Логинов:

*Возможно, стоит увеличить субсидию для
открытия промышленных производств?*

ГОРОД КЕМЕРОВО, КЕМЕРОВСКАЯ ОБЛАСТЬ

В центр занятости Никита Логинов целенаправленно шел за субсидией на открытие собственного дела. У него два образования – в логистике и в сфере менеджмента. Так что в свои 23 года он успел много где поработать. Пандемия и вовсе застала его в Израиле: там Никита проходил стажировку на производстве металлоконструкций. В Кемерове он тоже решил открыть именно производство.

«150 тысяч рублей, которые я получил в качестве субсидии, – говорит Никита, – пошли на закупку оборудования: формы, краскопульт, ну и много чего еще. Я решил делать стройматериалы. В частном доме у своего родственника открыли производство. Можно сказать, дело пошло!»

Термопанели и клинкерная плитка, производство которых наладил Никита, сейчас довольно востребованы. Это одни из самых популярных материалов для облицовки фасадов. Правда, бизнес не всегда идет гладко: в любом деле есть свои подводные камни.



«Сейчас столкнулись с проблемой сырья, – озабоченно рассказывает Никита, – поэтому производство, по всей видимости, придется переориентировать. Будем делать те же термопанели, только по другой технологии. Эх, как мне бы сейчас пригодилась еще одна субсидия! Все-таки промышленное производство – это не парикмахерская. Оборудование здесь может быть очень дорогим. Возможно, стоит предусмотреть разный размер субсидии для разных видов бизнеса? Уверен, если бы я с такой поддержкой смог вывести свое мини-производство на высокий уровень, государство в виде налогов смогло бы вернуть все сполна!»

195

кузбассовцев получили в этом году
по 150 тыс. рублей на организацию своего дела

Владелица швейной мастерской Ольга Захарова:

Мне повезло без всякой мышеловки!

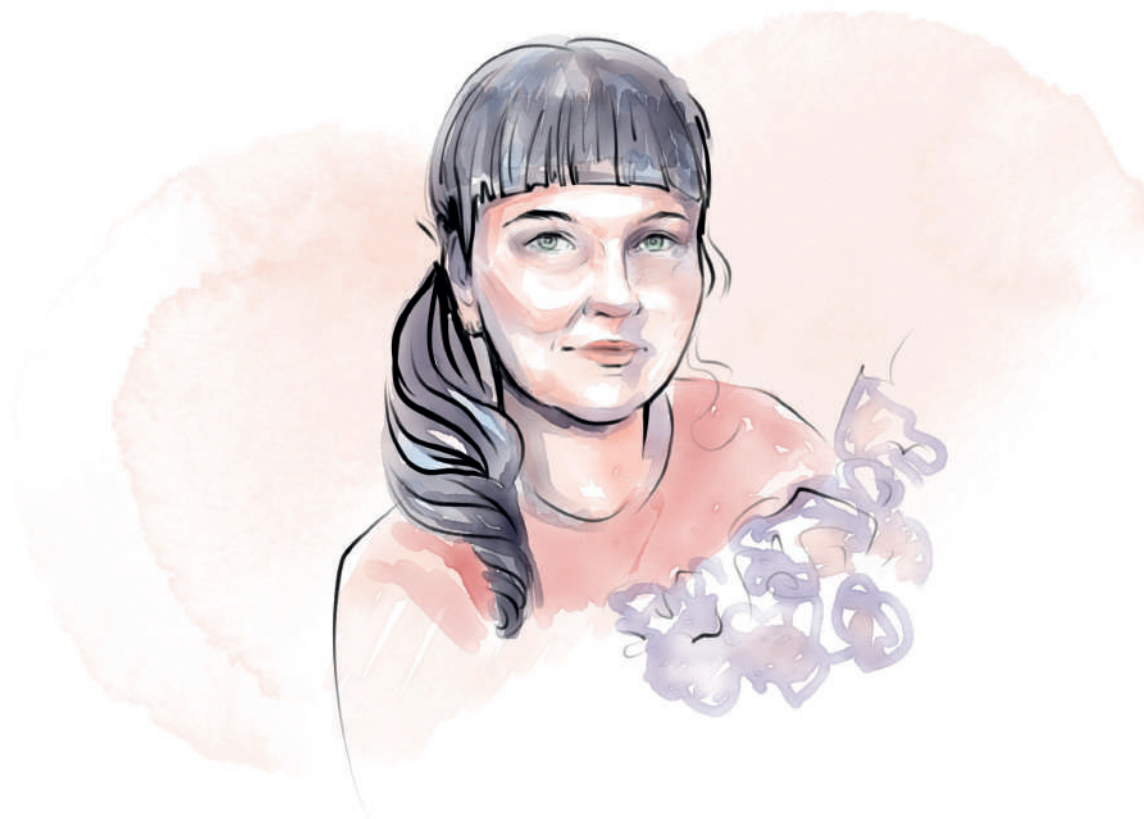
ГОРОД КРАСНОДАР, КРАСНОДАРСКИЙ КРАЙ

Ольга смеется: «Когда я первый раз услышала, что государство выдает субсидии на свое дело, я не поверила. Ну нет, говорю, бесплатный сыр бывает только в мышеловке. А сейчас думаю: похоже, мне повезло без всякой мышеловки!»

Ольга Захарова – очень опытный мастер в своем деле. Не всякая швея писала в университете дипломную работу по вышивке! А Ольга как раз дипломированный художник и дизайнер. Реставрировать антикварное кружево или подол платья, который оборвали каблуком? Пожалуйста. Разработать рисунок для вышивки и выполнить ее вручную или на машинке? Пожалуйста. Открыть свое дело? А вот тут много лет все время возникали какие-то препятствия: как будто что-то мешало.

«Я сидела и сидела в ателье, – говорит Ольга. – У меня уже даже клиентура была своя, приходили люди именно ко мне. И все равно я не решалась в свободное плавание уйти. Вроде и есть желание, но страшно, непонятно, с чего начать. И тут вдруг ко мне пришла клиентка, которая работает в центре занятости. Я у нее спрашиваю: “Слушайте, а правда, что есть такие субсидии?” Она говорит: “Да”. И все совпало!»

Уволившись, Ольга как безработная встает на учет в центр занятости. Здесь ей посоветовали подходящую программу. А после того как она написала и защитила бизнес-план, ей уже как индивидуальному предпринимателю выделили 192 тысячи рублей (такой была сумма господдержки до марта этого года) на организацию своего дела.



В своем доме она открывает собственную мастерскую: да, помещение небольшое, зато какие большие планы! Ольга покупает дорогой профессиональный вышивальный автомат, о котором раньше не могла и мечтать. Он оборудован специальным компьютером, который анализирует любой рисунок с точки зрения вышивальных нюансов: в какой технике будет вышивка, какой длины стежки, – и по разработанной программе автомат делает вышивку сам.

«Сейчас у меня есть заказы и из Краснодара, и из других городов России, и даже из-за рубежа, – делится Ольга. – Я могу вышить любой рисунок и любую эмблему. Это значит, что можно работать и с текстилем для гостиниц, и с сувенирной продукцией для разных фирм. Я вышиваю на бейсболках, пледах, футболках, халатах... Да, похоже, моя мечта сбылась!»

Свыше 100 тыс.

жителей Краснодарского края
трудоустроено в 2021 году

Косметолог Светлана Сухарева:

Новый этап моей жизни начался с увольнения

ГОРОД ВЛАДИМИР, ВЛАДИМИРСКАЯ ОБЛАСТЬ

Светлана Сухарева имела все шансы пополнить армию безработных бухгалтеров: предприятие, на котором она работала, закрылось, и женщине ничего не оставалось, как встать на учет по безработице. Уже здесь она узнала о программе поддержки самозанятых, и решила принять в ней участие.

«Мне сказали: для того чтобы я могла начать свой бизнес, государство может помочь мне деньгами – дать своего рода стартовый капитал. Потратить его можно, например, на закупку оборудования. Правда, для этого нужно написать и защитить бизнес-план».

После того, как все формальности были улажены, Светлана стала владельцем собственного бьюти-бизнеса. Она открыла косметический кабинет и закупила оборудование: ультразвуковой аппарат для чистки кожи, аппарат для фонофореза, стерилизатор... да мало ли что может пригодиться бухгалтеру, которая вдруг вспомнила, что ее всегда интересовала косметология!



«Я узнала, как получить профессию косметолога-эстетиста, – рассказывает владелица кабинета. – Ну и дальше курсы, мастер-классы, тренинги... Я сейчас постоянно учусь и у владимирских, и у московских специалистов».

Клиенты Светланы в основном женщины. В ее кабинете они проходят самые разные процедуры, чтобы нравиться себе в зеркале. Самой Светлане тоже нравится то, что она видит вокруг: ведь это так здорово, когда неожиданное увольнение становится всего лишь началом чего-то нового!

5 800

самозанятых регистрируются
в России каждый день

Заместитель управляющего кофейней Елена Цветанова:

Не думала, что так быстро найду работу!

ГОРОД ОМСК, ОМСКАЯ ОБЛАСТЬ

В пандемию Елена Цветанова осталась без работы. Ситуация типичная – организация, где она трудилась, не смогла справиться с изменениями на рынке и просто закрылась. Непросто и неприятно получить статус безработной в разгар пандемии! Но Елена, кажется, вытянула свой счастливый билет.

«В соцсетях я увидела информацию о том, что есть такая программа по поддержке безработных, как соцконтракт, – рассказывает Елена. – Спросила. Меня проконсультировали, помогли собрать пакет документов. Признаюсь, я думала, что начнется долгая бумажная волокита. Однако все оказалось очень быстро и просто».

Елена заключила контракт на девять месяцев. Можно было выбрать и меньший срок, но она и не думала, что сможет найти работу в Омске раньше. Каково же было удивление женщины, когда новое место ей нашли уже через три месяца!



«В апреле я заключила контракт на поиск работы, а уже в мае я на нее устроилась, – удивляется Елена. – Мне предложили место заместителя управляющего кофейней. Так что социальный контракт для меня оказался хорошей возможностью. Во-первых, это отличный стимул искать работу, а не сидеть и горевать, когда тебя уволили. А во-вторых, это же еще и материальная помощь. Благодаря ей гораздо легче справиться с трудной ситуацией».

>2 000

жителей Омска получили в этом году возможность заключить соцконтракт на поиск работы

Инспектор центра занятости Наталья Пинаева:

*Когда помогаешь людям, чувствуешь
себя нужной*

ГОРОД ПЕРМЬ, ПЕРМСКИЙ КРАЙ

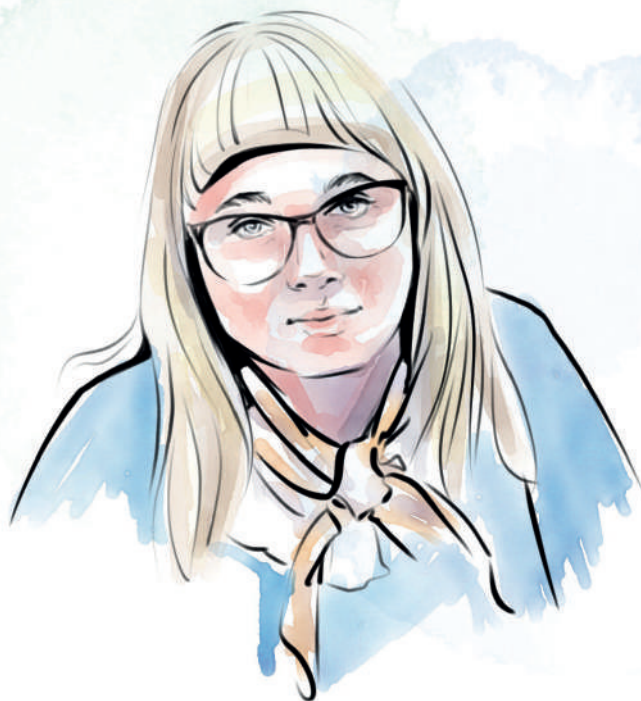
Юрист Наталья Пинаева искала работу больше полугода. И не смогла справиться самостоятельно. Пришлось обратиться в центр занятости. И работа для нее нашлась именно там.

«Моя задача – организовать работу так, чтобы трудоустроить максимальное количество безработных, – рассказывает Наталья. – Сегодня служба занятости может предложить каждому обратившемуся самые различные варианты трудоустройства: работу по специальности, работу по смежной профессии, временную работу, самозанятость, открытие собственного дела через субсидию от центра занятости и так далее. Возможностей много, с каждым человеком общаемся индивидуально и подбираем самый удобный для него вариант».

Что главное в поисках работы? Найти свое дело – то, что дает тебе силы и уверенность в том, что ты все делаешь правильно. А главное для инспектора центра занятости – помочь человеку выбрать правильную дорогу.

281

жителю Перми Наталья
Пинаева помогла найти
работу в 2021 году



«Каждый человек хочет иметь работу мечты, – говорит Наталья. – Чтобы она была рядом с домом, с большой зарплатой и со свободным графиком. Иногда это действительно возможно. А иногда мечту надо немножко приземлить, чтобы она была адекватна ситуации. Тут инспектору приходится работать своего рода психологом. Ведь потеря работы – это очень сильный стресс, люди нервничают. Но когда кто-то с твоей помощью в итоге трудоустраивается, чувствуешь себя нужной».

Помогать людям находить себя – это тоже своего рода призвание. Ведь это важно, когда есть возможность сказать обратившемуся к тебе человеку: займись своим делом!



© Федеральный центр компетенций в сфере занятости
Москва, 2021 г.